



PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero Mecánico con especializaciones en Administración de Empresas y Gerencia de Marketing, 18 años de experiencia, doce de ellos como gerente de grupos comerciales y técnicos, Consultor SAP ERP, módulos PM, CS y MRS. Calificado para planear, organizar, dirigir, evaluar y realizar seguimiento a todas las actividades de las unidades de negocio a cargo, orientación al cumplimiento de objetivos, competencia en liderazgo de equipos de trabajo, elaboración de estrategias, implementación y modelamiento de procesos productivos, dirección de proyectos, servicio al cliente, desarrollo de nuevos negocios, penetración de mercados, administración general, negociación, capacitación y trabajo en equipo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Actualmente Gerente Comercial de Applex

Proyectos:

Tiempo: 09-2010 al 10-2013

SAAM S.A. DE CHILE

Industria: Compañía del Sector Naviero y Agenciamiento Marítimo de Valparaíso Chile

Tiempo: 12-2010 al 10-2013

Cargo: Líder de Áreas de Negocios y Consultor SAP Líder PM, CS y MRS

Labores:

- Implementación SAP ERP PM CS y MRS
- A cargo de los equipos de consultores SD, MM, ABAP
- A cargo de dos de siete áreas del negocio de SAAM (Remolcadores y Equipos Portuarios), en proyecto de 90 consultores.

CHILQUINTA

Industria: Compañía Distribuidora de Energía V Región Chile

Tiempo: 09-2010 al 12-2010 Cargo: Consultor SAP módulo PM

Labores:

Implementación PM

Otros Proyectos

EQUITEC S.A. (Colombia – Ecuador)

Tiempo: 06-2009 al 07-2010

Cargo: Director de Proyectos Especiales.

Labores:

- Estructuración tecnológica y financiera de nueva Unidad de Negocios.
- Proyectos especiales de generación y comercialización de energía
- exploración de mercados y oportunidades comerciales a nivel latinoamericano
- Director de Proyecto y Representante legal de Consorcio para presentación de Licitación de Concesión Energética ante el Ministerio de Minas y Energía de Colombia





EQUITEC S.A. (Colombia – Ecuador)

Tiempo: 06-2007 al 06-2009 Cargo: Director Comercial.

Labores:

- Dirección Comercial de la compañía.
- Consecución de nuevas líneas de productos
- Relaciones con fabricantes internacionales de equipos comercializados en minería (Metso Minerals), movimiento de tierras (New Holland), generación de energía (SDMO) y locomotoras (General Electric).
- Realización de la reestructuración financiera de la organización
- Soporte a Gerencia General

ABC PLANTAS Y EQUIPOS S.A. (Colombia)

Tiempo: 09-2006 al 06-2007 Cargo: Asesor Comercial.

Labores:

- Contrato de prestación de servicios para dirección de área comercial.
- Estructuración y manejo de grandes proyectos de generación de energía.

ABC PLANTAS Y EQUIPOS S.A. (Colombia)

Tiempo: 11-2004 al 09-2006 Cargo: Gerente Comercial.

Labores:

- Encargado de la actividad comercial de la compañía.
- Elaboración de presupuestos y responsable del cumplimiento de los mismos.
- Creación de nuevas líneas de negocio.
- Dirección de fuerza de ventas, desarrollo de nuevos proyectos para la compañía y plan de mejoramiento general.
- Gerente General encargado, postventa y mantenimiento.

CUMMINS DE LOS ANDES S.A. (Colombia)

Tiempo: 03-2003 al 09-2004

Cargo: Gerente Nacional de Cuentas Especiales.

Labores:

- Dirección, manejo y comercialización de grandes proyectos de la Unidad de Negocios de Energía.
- Atención a cuentas principales, manejo de relaciones con proveedores internacionales (fábricas de plantas eléctricas y motores diesel en U.S.A. y Brasil).
- Diseño de estrategias comerciales, capacitación a fuerza de ventas, realización de proyectos, postventa y mantenimiento de equipos.





CUMMINS DE LOS ANDES S.A. (Colombia)

Tiempo: 06-1997 al 03-2003

Cargo: Gerente División Energía Regional Bogotá

Labores:

- Manejo de personal
- Inventarios
- Importaciones
- Ventas
- Cartera
- Canales de distribución
- Relaciones con casa matriz y proveedores
- Capacitación
- Representante legal suplente
- Suplente del gerente general
- Manejo de cuentas especiales"
- Planeación y dirección de la división
- · Realización de proyectos
- Postventa y mantenimiento.

CUMMINS DE LOS ANDES S.A. (Colombia)

Tiempo: 05-1996 al 06-1997 Cargo: Ingeniero División Energía

Labores:

- Comercialización de proyectos que involucran equipos de energía de respaldo en sectores como telecomunicaciones, financiero, construcción, industrial, entre otros.
- Manejo de proveedores y compras locales, postventa y mantenimiento

EQUITEC S.A. (Diesel Cummins Colombiana Ltda.)

Tiempo: 10-1994 al 05-1996 Cargo: Ingeniero División Energía

Labores:

• Comercialización de proyectos que involucran equipos de energía de respaldo en sectores como telecomunicaciones, financiero, construcción, industrial, entre otros, postventa y mantenimiento

DIMAFERRO LTDA (Colombia)

Tiempo: 1993 al 1994 Cargo: Ingeniero de Ventas

Labores:

• Comercialización de materas primas para el sector industrial (acero).





HISTORIA ACADEMICA, OTROS CURSOS E IDIOMAS

Especialización

Especialización en Gerencia de Mercadeo. Universidad del Rosario (Bogotá, Colombia) 2002.

Especialista en Administración de Empresas. Universidad del Rosario (Bogotá, Colombia) 1999

Pre Grado

Ingeniero Mecánico. Universidad América (Bogotá, Colombia) 1996

Diplomado

Diplomado en Finanzas para no financieros. Universidad Externado de Colombia (Bogotá) 2004

Otros cursos

Preparación certificación PMP del PMI Cámara de Comercio de Bogota, 2016.

Seminario de Grupos Electrógenos SDMO. SDMO, Miami Fl. U.S.A., 2009

Mantenimiento de Locomotoras General Electric en Minería GE, Santa Marta, Colombia. 2008

Conceptos y ventajas de Turbinas y turbogeneradores a gas Kawasaki Kawasaki, Lincoln NE. U.S.A. 2003

Sistemas Fotovoltaicos Kyocera Kyocera, Bogotá Colombia 2001

Equipos y Sistemas Cummins Power Generation Fort Lauderdale Fl. U.S.A. Junio de 2000.

Excelencia en Ventas Acclivus San Juan, Puerto Rico. Junio de 1998

Idiomas

Español : Nativa Inglés : 75%