



לשכת סוכני הביטוח מגיבה לראשונה להבהרה על צירוף ברבים

רוזנפלד לסלינגר: יש לתת תקופת היערכות של שנה להפסקת העמלות בעת צירוף ברבים

■ רוזנפלד: לא יעלה על הדעת שנושא כה מהותי, המשפיע באופן כה נרחב על כלל הציבור במשק, בדגש על האוכלוסיות המוחלשות, על מעסיקים וכן על סוכני הביטוח, יועבר בדרך של הודעת הבהרה קצרה ולאקונית גם המוסדיים לא ערוכים בעת הזו לשרת ציבור של מאות אלפי לקוחות שנותרים ללא סוכן ביטוח

על סוכני הביטוח, יועבר בדרך של הודעת הבהרה קצרה ולאקונית, ללא מתן תקופת היערכות, תוך לגיטימציה לביטול הסכמים רטרואקטיבית, וזאת חרף נהוג שהתקיים מעל עשור, הדגיש רוזנפלד במכתבו לסלינגר.

לדבריו, "המשמעות של ההבהרה הינה כי סוכנים שכרתו הסכמי צירוף לרבים לפני למעלה מעשור במסגרת הסכמי התקשרות עם גופים מוסדיים, לא יקבלו ממועד ההבהרה תשלומים על הסכמים שכבר נחתמו, והכל ללא תקופת היערכות וללא כל הודעה מוקדמת. ההבהרה ואופן פרסומה עלולים להוביל למצב בו סוכנים לא יוכלו לספק לציבור העובדים והמעסיקים את השירות כנדרש. גם הגופים המוסדיים לא ערוכים בעת הזו לשרת ציבור של מאות אלפי לקוחות שנותרים ללא סוכן ביטוח. מי ייתן שירות למאות אלפי המבוטחים ולמעסיקים כבר מחר בבוקר?"

בפיקוח על הביטוח סירבו להתייחס לבקשה.



ניסאי רוזנפלד, נשיא לשכת סוכני הביטוח ודורית סלינגר, המפקחת על הביטוח

בכך עוצרת סלינגר בפועל את תשלום העמלות מחברות הביטוח לסוכנים על שנים רבות של צירוף מאות אלפי עמיתים לקרנות הפנסיה, דבר שמהווה פגיעה ממשית בפעילות של סוכני וסוכנויות ביטוח רבים.

"לא יעלה על הדעת, לא סביר ולא מידתי הדבר, שנושא כה מהותי, המשפיע באופן כה נרחב על כלל הציבור במשק, בדגש על האוכלוסיות המוחלשות, על מעסיקים וכן

נשיא לשכת סוכני הביטוח, ליאור רוזנפלד, פנה בסוף השבוע למפקחת על הביטוח, דורית סלינגר, בבקשה להעניק תקופת היערכות של שנה לנייר העמדה העוסק בהליך שיווק פנסיוני בעת צירוף למוצר פנסיוני.

בהבהרה שפורסמה קובעת המפקחת, כי סוכן ביטוח פנסיוני שמבצע עסקה לגבי מוצר פנסיוני מחויב בביצוע הליך שיווק פנסיוני כפי שנקבע בהוראות החוק. כחלק מהליך השיווק הפנסיוני, עליו לברר את צרכיו של הלקוח ולבחור עבורו את סוג המוצר הפנסיוני, את המוצר הפנסיוני ואת הגוף המוסדי המתאימים לו ביותר וכן לנמק בכתב את המלצתו.

אולם משמעותה בפועל של ההבהרה מגיעה בסעיף השני, בו נקבע: "גוף מוסדי רשאי לשלם עמלת הפצה רק במקרה שבו ביצע סוכן ביטוח פנסיוני 'עסקה' כחלק מהליך של שיווק פנסיוני. ככל שלא מבוצע הליך שיווק פנסיוני, גוף מוסדי אינו רשאי לשלם עמלת הפצה."



הדור הבא של החיסכון: פסגות גמל להשקעה

המאפשרת ללקוחות לחסוך ולהנות גם מנזילות מלאה וגם מיתרונות מס'

פסק דין: תאונת הדרכים היא באשמת רוכבות האופניים החשמליים שהתפרצו לכביש ברמזור אדום

■ הפסיקה ניתנה במסגרת תביעת שיבוב של הראל ועסקה בתאונה שהורכבה משלושה רכבים ושתי רוכבות באופניים חשמליים ■ השופטת הטילה אחריות של 70% על רוכבות האופניים ו-30% על אחד מנהגי הרכבים

ברכבי הפג'ו והפורד, מיקום התאונה ומיקום הרכבים, לאחר שהוצגו בפניה על ידי העדים ועל גבי גוגל מפות במועד הדיון. היא הגיעה לכלל מסקנה כי עיקר האחריות לתאונה מוטלת על רוכבות האופניים שהתפרצו בכיוון נסיעתן. בנוסף נקבע, כי נהג הפורד אחראי לתאונה בשיעור של 30%, מאחר שלא נקט בזהירות מספקת עם התקרבותו לצומת. רוכבות האופניים לא צורפו כנתבעות לתביעה זו, על אף שניתנה לתובעת שהות לעשות כן והיא בחרה במועד להימנע מכך. כתוצאה מכך לא הוטל על הרוכבות עונש או קנס, על פי פסק הדין. נזכיר כי **הלשכה לסוכני הביטוח** הבטיחה לקדם החקיקה בתחום, לרבות הכרה באופניים חשמליים כרכב מנועי, דבר שיחייב רכישת ביטוחי חובה של הנוסעים ברכב זה.

בהראל בחרו שלא להתייחס. מ-AIG נמסר: "פסק הדין טרם הומצא לחברתנו. לכשיתקבל, נפעל בהתאם".



צילום: נעמן פרנקל

רוכבי אופניים בתל אביב

שבר את ההגה שמאלה וחדר לנתיב הנגדי. סטייה זו הביאה לבסוף גם לפגיעה ברוכבות וגם לפגיעה ברכב פורד שנסע בנתיב הנגדי. **הראל**, שביטחה את רכב הפג'ו, תבעה על נזקי הרכב הנפגע את נהגת הקיה, את **ביטוח ישיר** שביטחה את רכב הקיה ואת **AIG** שביטחה את רכב הפורד שנסע ממול לשני הרכבים. השופטת זיכתה את רוכבת הקיה מאשמה ופסקה כי בתאונת דרכים האשמה ברובה מוטלת על רוכבות האופניים. השופטת התרשמה ממיקום הפגיעות

פסיקה משמעותית בנוגע לאחריותם של רוכבי אופניים חשמליים ניתנה בחודש ינואר בבית משפט השלום בתל אביב, בתביעת שיבוב בהקשר לתאונת דרכים מורכבת. השופטת מיה רויזמן אלדור הטילה את רובה של האחריות לתאונת דרכים, אשר כללה שלושה רכבים, על רוכבות האופניים החשמליים. על פי העדויות במשפט, הרוכבות התפרצו לכביש במעבר חצייה, למרות שמופע

הרמזור להולכי הרגל היה אדום. בנוסף הטילה השופטת אחריות לתאונה על אחד מנהגי הרכבים הנתבעים, שלא היה ער מספיק למתרחש על הכביש.

מקרה התאונה אירע ביולי 2015 בהרצליה, כאשר רכב קיה שנסע בנתיב ימין של הכביש הבחין לפתח בשתי רוכבות אופניים חשמליים שחוצות את הכביש ברכיבה ברמזור אדום. כדי להימנע מפגיעה בשתי החוצות, הנהגת ביצעה "זיגזוג" בתוך נתיבה. בנתיב שליד רכב הקיה נסע רכב פג'ו ובעקבות התמרון של הקיה הוא

ממשיכים במסורת

גם אתם
תהיו שם ?!

3.3.18

נשף
המסכות
הגדול
של אורן מזרח

אורן-מזרח

ביטוח ופינסים מהדור החדש | מקבוצת הפניקס

בריא לדעת

אפליה בחסות הממשלה:

רפורמת הסיעוד של האוצר פוגעת בעקרון השוויון ויוצרת אבחנה בוטה בין קבוצות מבוטחים

■ **אבסורד תקנות הסיעוד נחשף במלוא ערוותו – מבוטחי פוליסות הסיעוד הקולקטיבי שבוטלו, שהם מעל גיל 55, יזכו ליחס מועדף בהצטרפות לביטוח הסיעודי בקופות החולים, בהשוואה למי שלא היה מבוטח בביטוח סיעודי קבוצתי ■ הפעם יוגש בג"ץ**



מאת ד"ר אודי פרישמן

חודש עבר מאז תקנות הסיעוד החדשות נכנסו לתוקף ובאופן מפתיע הרוחות עדיין סוערות. לפחות מיליון איש היו מבוטחים בביטוח סיעודי קבוצתי, כאשר הרב הגדול נשארו ללא ביטוח. אמנם הרפורמה מחייבת את חברת הביטוח לאפשר למבוטחים המשכיות בפוליסות פרט, ובחלק גדול מהמקרים חברות הביטוח אף מעניקות הנחות לציבור זה, אבל בפועל המציאות מלמדת ששיעור המצטרפים לביטוח הפרטי נמוך מאוד ונע בין 10% במרבית הארגונים עד 15% בארגונים בהם קיימת מודעות גבוהה לנושא ודחיפה של הוועד, ההנהלה וסוכן הביטוח. בפועל, יש שתי סיבות עיקריות מדוע שיעור המצטרפים לביטוחים הפרטיים כל כך נמוך. הסיבה הראשונה נכונה לציבור המבוטחים הצעיר – מודעות. קשה לדרוש מעובדים צעירים, בשנות העשרים והשלשים לחייהם, ולשכנע אותם להשקיע סכומים של 200 שקל ואף יותר בביטוח סיעודי עבורם ועבור בני ביתם. אומנם מדובר בסכום נמוך יחסית ואמנם יש יתרונות גדולים לרכישת ביטוח סיעודי בגיל צעיר, אבל עם זאת, מדובר בסכום משמעותי לזוג צעיר, שלא כל אחד יכול לעמוד

בו, בעיקר לא כאשר נושא הסיעוד והצורך בו נראה כה רחוק ממנו.

עלה תאנה לחלק מהציבור

הסיבה השנייה נכונה בעיקר לגילאים המבוגרים – העלות. הפרמיות בגילאים המבוגרים מגיעות למאות רבות של שקלים בחודש, סכומים שהציבור מתקשה לעמוד בהם.

כעלה תאנה מצא **משרד האוצר** פתרון, להצטרף לביטוח הסיעודי של קופות החולים. לכ- 70% מהציבור בישראל יש כבר ביטוח סיעודי בקופת חולים, כך שהחלופה שמציע האוצר לא באמת פותרת את הבעיה. מה גם שהכיסוי הסיעודי שמציעה הפוליסה של קופות החולים לא מכסה באופן גורף את עלויות הסיעוד הן עלול להזדקק מבוטח סיעודי. אבל הבעיה האמתית, שמדגימה עד כמה רעוע הפתרון של האוצר ועד כמה עגומה הרפורמה הסיעודית הזו, נעוצה בעובדה שבניסיון להציע את עלה התאנה לחלק מהציבור, נגרמו עוול ופגיעה קשה בשוויון של חלק אחר באוכלוסייה.

אומנם חלק משמעותי של הציבור מבוטח בביטוח הסיעודי של קופות החולים, אבל עדיין לפחות רבע מהאוכלוסייה לא מבוטח בביטוח הסיעודי של הקופה. חלק משמעותי מאוכלוסייה זו לא מבוטח מאחר שלא יכול היה להצטרף לביטוח הסיעודי של הקופה בשל

מגבלות חיתום. כלומר, קופות החולים רשאיות שלא לאפשר ביטוח סיעודי לאנשים שסובלים מבעיות רפואיות כלשהן ועלולים להגדיל את הסיכון של חברת הביטוח.

מי נפגע מהרפורמה?

עכשיו החליטה המדינה להעניק הטבה לאותם מבוטחים שהיה להם ביטוח סיעודי קבוצתי ולאפשר להם להצטרף לביטוח סיעודי בקופת חולים ללא חיתום, בכל מצב רפואי, ולהפלות לרעה את אותם אילו שלא היו שייכים לארגונים גדולים, לא עובדים בחברת חשמל או ברשות שדות התעופה – "סתם" אזרחים תמימים – ולמנוע מהם את הסיכוי לרכוש לעצמם ביטוח סיעודי בפרמיה שידם משגת. מי נפגע מהרפורמה? מיליון צעירים שהיו מבוטחים בביטוח סיעודי קבוצתי בפרמיה של שקלים בודדים לחודש ועכשיו לא עוד; מאות אלפי קשישים שהיו מבוטחים בביטוח סיעודי קבוצתי במחיר סביר ועכשיו לא עוד; ואחרונים, כמה מאות אלפי אזרחים בני 55 ומעלה, שלא רכשו לעצמם ביטוח סיעודי בקופת חולים עקב מצב רפואי ועכשיו גם לא. קשה לי להאמין שהפעם זה יעבור בשקט, אבל ימים יגידו.

ד"ר **אודי פרישמן**, לשעבר סגן מנהל בית החולים "אסותא" וסמנכ"ל "הפניקס". מנכ"ל חברת הייעוץ "פרש קונספט"

לא מפסיקים לחשוב על המחר, שלך!

סימולטור חדשני לתכנון פנסיוני וביצוע הליך שיווקי מלא בהתאמה לדרישות האוצר.

ליז'היים

חבילת שירותי תפעול למעסיק בהתאמה להוראות ממשק מעסיקים. אפשרות לעבודה מול מעסיק כגורם מתפעל בלבד.

ליז'היים

שיטה ייחודית למכירת ביטוח בריאות והגנות ביטוחיות.

ליז'היים

תוכנה מתקדמת לניהול הסדרים פנסיוניים כולל הפקת דוחות "בילינג" למעסיקים וממשק "דמי סליקה" ליצרנים.

ליז'היים

היום שלנו
הוא המחר שלך

חגית: 03-9270770 | y@sgy.co.il | www.sgy.co.il

שגיא-יוגב
חברה בת של מגדל



עיון נוסף / עו"ד ג'ון גבע

התובע פגע ברכב שבבעלותו שבו נהג בנו ולכן חל חריג מניעת ניצול לרעה של הפוליסה



הרצינו של החריג הוא, שלא להרחיב את תחולתה של הפוליסה על רכוש, שמעצם טיבו וטבעו שייך למבטוח או נמצא בפיקוחו ובשליטתו, וראוי לביטוח נפרד

לא יהיה אחראי לתשלום כלשהו בגין חבות בשל נזק לרכוש שבבעלות המבטוח או נהג הרכב או לרכוש הנמצא בפיקוחם או בשמירתם של המבטוח או נהג הרכב או אחד מבני ביתם".

כאמור, בסט קאר טענה, כי המקרה הנוכחי נכנס לחריגים הנ"ל, שכן התובע גרם נזק לרכוש אשר היה בבעלותו, ולמצער בשמירתו של בנו. נטען, כי זהו המקרה להפעלת החריג, אשר מטרתו מניעת ניצול לרעה של הפוליסה, באופן שהמבטוח יתבע את חברת הביטוח שלו כ"צד ג'", כאשר הוא עצמו הזיק לרכוש. הגם שבמקרה זה חברת הביטוח לא צורפה כלל להליך, טענה זו הועלתה לראשונה על ידי בסט קאר כבר במכתב הדחייה ששלחה לתובע.

בית המשפט קבע, כי במקרה זה המבטוח (התובע) פגע בנכס, אשר היה בבעלותו (הרכב בו נהג בנו), ועל יסוד הפרשנות שנקבעה בפסיקה לתחולת חריגי הכיסוי הביטוחי, יש לקבוע, כי דין התביעה להידחות בהיעדר כיסוי ביטוחי. הרצינו של החריג הוא, שלא להרחיב את תחולתה של הפוליסה על רכוש, שמעצם טיבו וטבעו שייך למבטוח או נמצא בפיקוחו ובשליטתו, וראוי לביטוח נפרד, ולפיכך הכיסוי הביטוחי מוחרג בשל חריג הבעלות.

לסיכום: בית המשפט דחה את התביעה ללא הוצאות.

עד למועד כתיבת שורות אלו לא ידוע אם הוגשה בקשת רשות ערעור לבית המשפט המחוזי.

חזר על הבקשה לצרף את המבטחת כצד להליך בהיעדר יריבות ישירה בינה לבין התובע, ועל הטענה, כי בחוק חוזה הביטוח ישנה החרגה בגין אחריות כלפי צד שלישי.

בית המשפט ציין, כי המסכת העובדתית במקרה זה אינה עומדת במחלוקת, ואין חולק על כך שמדובר במקרה ביטוחי שהינו תאונה בין בני משפחה מקרבה ראשונה – אב ובנו – כאשר אין מחלוקת, כי הרכב הפוגע היה נהוג בעת התאונה על ידי התובע, והרכב הנפגע היה למעשה בבעלות התובע. כך, התובע אישר בעדותו בפני בית המשפט, כי הוא זה שגרם לנזק לרכבו בגינו תובע הוא את הפיצוי דנן, והוא אף האחראי לקורות הנזק, כאשר בהיותו הרכב האחרון בשיירת רכבים פגע תחילת ברכב האמצעי שהיה בבעלותו והיה נהוג על ידי בנו.

בית המשפט ציין, כי הפוליסה נשוא התביעה הינה פוליסה סטנדרטית, אשר סעיפיה הרלוונטיים לענייננו זהים בנוסחם לנוסח סעיפי הפוליסה התקנית הקבוע בתקנות הפיקוח על עסקי הביטוח (תנאי חוזה ביטוח לרכב פרטי), התשמ"ו-1986, ("התקנות"). כך, על פי הקבוע בתקנה 11 לתקנות, המקרה הביטוחי המכוסה במסגרת הפוליסה מוגדר כ"חבות בשל נזק שייגרם לרכוש של צד שלישי כתוצאה משימוש ברכב בתקופת הביטוח". אף בפוליסת הביטוח שצורפה לתביעה מופיע ב"חריגים לחבות כלפי צד שלישי בשל נזקי רכוש" בהתאמה לקבוע בסעיף 15 לתקנות סעיף הקובע כי: "המבטוח

בבית משפט לתביעות קטנות בירושלים נדונה תביעתו של שלום חדד (התובע/ המשיב), נגד בסט קאר חברה לשירותי רכב בע"מ (הנתבעת/ המבקשת/ בסט קאר). פסק הדין ניתן בינואר 2018, בהיעדר הצדדים, מפי הרשמת הבכירה אביגיל ון-קרפלד.

הנתבעת (המבקשת) הגישה בקשה לסילוק על הסף של תביעת התובע לתשלום פיצוי בגין נזקי רכוש שנגרמו לרכבו. בקשה זו נוגעת לתביעה אותה הגיש התובע (המשיב) כנגד בסט קאר, במסגרתה עתר להשית עליה את האחריות לפיצוי בגין נזק שנגרם לרכבו בתאונת דרכים. התובע היה במועד הרלוונטי הנהג ברכב, שהושכר מבסט קאר והיה מבטוח, בין היתר, בביטוח צד שלישי, ואילו בנו היה הנהג ברכב בבעלות התובע.

טענות הצדדים: בסט קאר טענה, כי דין התביעה להידחות מאחר שהתאונה נשוא התביעה אירעה כאשר הרכב הפוגע היה נהוג על ידי התובע ואילו הרכב הנפגע היה בבעלות התובע, ונהוג על ידי בנו. על כן, לטענתה, זהו המקרה להפעלת החריג, אשר מטרתו מניעת ניצול לרעה של הפוליסה, באופן שהמבטוח יתבע את חברת הביטוח שלו כ"צד ג'", כאשר הוא עצמו הזיק לרכוש. לטענתה, אין יריבות בינה לבין התובע, בשים לב לכך, שלתובע לא קמה עילת תביעה כנגדה, שכן הרכב בו נהג התובע היה מבטוח בביטוח חיצוני במסגרת פוליסה לכיסוי חביות כלפי צד ג', ולחלופין, נדרש הוא לצרף את המבטחת כצד להליך.

התובע היה הנהג ברכב בסט קאר, והוא זה שגרם לנזק הנטען ולרכוש שלו עצמו, ובשל כך חלים החריגים לכיסוי הביטוחי על פי הדין. לטענת התובע, במועד התאונה שכר רכב מבסט קאר ונהג בו, כאשר בנו נהג ברכב אשר בבעלות התובע, בדרכם לאירוע משפחתי. בעת שנסעו זה אחר זה פגע לפתע התובע עם חזיתו הקדמית של הרכב בו נהג בחלקו האחורי של הרכב שהיה נהוג על ידי בנו, וזאת עקב עצירה פתאומית של צד שלישי.

פסק הדין: במרכז החלטת בית המשפט עמדה שאלת תחולתו של הסייג, שמחריג מתחולת הפוליסה רכוש שמעצם טיבו וטבעו שייך למבטוח, או נמצא בפיקוחו ובשליטתו. התובע העיד, כי הוא שגרם לנזק לרכב בגינו הוא תובע את הפיצוי, ואף האחריות לכך רובצת לפתחו, כאשר בהיותו הרכב האחרון בשיירה, ולאחר פגיעתו ברכב האמצעי, שהיה בבעלותו ונהוג על ידי בנו, נהדף האחרון לעבר רכב שלישי והסב לו נזקים. התובע העיד, כי חברת הביטוח שביטחה את הרכב בו נהג בנו פיצתה אותו בגין הנזקים שנגרמו לרכב השלישי, אם כי לא הייתה מוכנה לשאת בפיצוי בגין ההליך דנן. נציג בסט קאר

**הלקוח שלך עובר לחו"ל?
לדיוידשילד יש הצעה
במיוחד בשבילו... ובשבילך**

DAVIDSHIELD
International Medical Insurance

התקשר עוד היום לחטיבה העסקית: 09-8920924
www.davidshield.com | Business@davidshield.com

מכרזים

מכבי פרסמה מכרז לביטוח בריאות לעובדים

■ המבטחת הנוכחית של מכבי היא הפניקס ■ מכבי הבהירה כי היא רשאית לפסול את ההצעה הזולה ביותר אם היה לה "ניסיון גרוע" עם המועמד לזכייה ■ הזוכה ייקבע בעיקר על פי הפרמיה שתיתן לעובדים בגילאים 25 עד 45

החודשית" בשקל, עבור רובד הבסיס לעובד וילדיו שטרם מלאו להם 25 שנים.

משקל לרובד מורחב – 80% עבור "פרמיה חודשית" בשקל, עבור הרובד המורחב למבוטח הנמצא בקבוצת גיל של מי שמלאו לו 25 שנה ועד מי שעוד טרם מלאו לו 45 שנה.

הסתייגות מכבי: במכרז פורט גם כי מכבי מורשית לבטל זכייתה של הצעה מסוימת במכרז, אם למכבי היה "ניסיון גרוע" עם המועמד לזכייה. ניסיון גרוע, על פי החברה, מוגדר כ"אי שביעות רצון מאיכות השירותים ומחדלים אחרים של הספק, העולים כדי הפרת חוזה".

ההרשמה וקבלת המסמכים למכרז תסתיים ב-21 בפברואר 2018. המועד האחרון להגשת הצעות הוא ה-12 במרץ 2018.

להם 25 – והם במימון מכבי. כמו כן, ילדי עובדים שמלאו להם 25 עד גיל 35, בני זוג של עובדים, גמלאים של קופת החולים ובני זוגם יוכלו להצטרף באופן וולונטרי, על חשבונם.

בנוסף לביטוח הבריאות, על פי המכרז, חברת הביטוח הזוכה במכרז תהא מחויבת להציע לכל אחד מהעובדים ובני משפחתם אפשרות לרכוש ביטוח למחלות קשות וביטוח לתאונות אישיות, בהתאם לתכנית הביטוח שקיימת אצלה עבור מבוטחיה. מחיר הפוליסה יינתן בהנחה של 25% מהפרמיה שבמחירון הזוכה.

אמות המידה לבחירת ההצעה הזוכה במכרז הן 100% מחיר, על פי המשקולות כמפורט להלן: עבור הרבדים בהצעת המחיר יינתנו משקולות כדלקמן:

משקל לרובד בסיסי – 20% עבור "פרמיה

מכבי שירותי בריאות וקבוצת מכבי יצאו במכרז על מנת למצוא חברת ביטוח למתן ביטוח בריאות קבוצתי לעובדיהן ולבני משפחותיהם. שירות הביטוח שייקבע במכרז הינו לתקופה של חמש שנים, עם אופציה שתיתן למכבי להאריך את תקופת ההסכם בתקופה נוספת בת חמש שנים. מי שביטח את עובדי מכבי בשנים האחרונות הייתה הפניקס.

תנאי הסף של חברות הביטוח להשתתפות במכרז, כפי שקבעה מכבי, הם: חברות ביטוח הפועלות בענף ביטוח מפני מחלות ואשפוז, כמוגדר בחוק הפיקוח על עסקי הביטוח, ובידן אישור ניהול ספרים על פי חוק עסקאות גופים ציבוריים.

מהות הביטוח שמציעה מכבי מורכב משני רבדים. רובד הבסיס של המכרז מורכב מעובדי מכבי וילדיהם שטרם מלאו

בדיקת עמלות לסוכני הביטוח

מבחן התוצאה קובע!!
בשנת 2017, למעלה מ-50 סוכנים
קיבלו החזרי עמלות באמצעותינו
בסכום כולל של מיליוני שקלים!!!!

ומה איתך???

לפרטים ומידע נוסף:

09-9563006

תמיר

חישובים פיננסיים בע"מ
מקבוצת פ.ג. תמיר שוקים פיננסיים בע"מ

רחוב הסדנאות 4, הרצליה פיתוח



פוליסה מארח

מתי תיחשב תאונת דרכים "תאונת עבודה"?

לנפגע תאונת דרכים יש אינטרס להוכיח שהאירוע מהווה גם תאונת עבודה כי יש לכך השלכה כספית משמעותית

בית הדין קבע, כי על סמך כלל העדויות והמסמכים שהבאנו יש להגיע למסקנה שהתאונה התרחשה במהלך יום העבודה, תוך כדי עבודתו של התובע מיד לאחר הפסקת הצהריים, לה קדמו עבודות שונות שביצע התובע במסגרת תפקידו. לדוגמה, בית הדין נסמך על תדפיס תנועות חשבון שהובא על ידי התביעה ושמלמד כי ביום התאונה ביצע התובע הפקדות של כספים השייכים לחברה. כן קבע, שהתאונה התרחשה עקב העבודה שכן הזזת המשאית ששימשה את החברה בלבד נועדה לצורך הכנסתה לחנייה והעמסתה ליום העבודה שלמחרת, ולא למטרה אישית של התובע. לכן מדובר בתאונת עבודה.

בית הדין קבע, כי העובדה שמקום עבודתו של התובע נמצא במקום מגוריו היא כשלעצמה אינה סיבה שבעטיה יש לדחות את תביעת התובע. התביעה נסמכת על עדותו העקבית של התובע לאורך כל ההליך, על ממצאי חוקר תנועה ועל עדויות שנשמעו, אשר מחזקות את האפשרות הסבירה שהתובע היה בדרכו להזזת המשאית, התכוון להעיר לנהג הטרקטור, אולם לא זו הייתה המטרה העיקרית לשמה יצא אל הכביש. בית הדין נסמך על עדות בוחן התנועה שחקר את התאונה ושהוזמן לעדות על ידינו וקבע כי הממצאים שנקבעו על ידו, ובעיקר מיקומו של התובע בכביש, מלמדים כי התובע היה בדרכו אל דלת הנהג של המשאית.

המאמר פורסם בעדכון לקוחות של משרד עו"ד נשיץ ברנדס אמייר

הקשר הסיבתי, כאשר תנאי הזמן הוא תנאי טפל והתנאי העיקרי הוא תנאי הקשר הסיבתי. התובע עבד כשכיר בחברה שבה היה בעל מניות. הוא ובני משפחתו גרים במבנה שחלקו משמש למגורים וחלקו האחר משמש כמשרד החברה וכמחסן. התובע הלך במהלך ביצוע עבודתו לעבר משאית החברה במטרה להכניסה לחנייה. בעודו מחוץ למשאית וסמוך אליה נפגע בעוצמה רבה מפגיעת טרקטורון שנע במהירות. עקב התאונה נפצע התובע באורח קשה ביותר ונותר משותק בארבעת גפיו, מרותק לכיסא גלגלים ונכה בשיעור 100%.

המוסד לביטוח לאומי (מל"ל) טען כי התובע לא עבד כשכיר בחברה בעת התאונה, כי לא עסק בעבודתו בזמן התאונה, וכי יציאתו מהעסק (ביתו) נעשתה שלא במסגרת עבודתו. בית הדין דחה את טענת המל"ל, קיבל את טענות התביעה וקבע כי התובע היה עובד שכיר.

משנקבע כי התובע עבד כשכיר בחברה, בחן בית הדין אם מדובר בתאונה שהתרחשה תוך כדי עקב העבודה. המל"ל טען, כי התובע לא עבד בשעת התאונה ושיציאתו מפתח ביתו נועדה להעיר לנהג הטרקטורון שהרעיש ברחוב. המל"ל נסמך בטענתו זו על עדותו של אדם ששהה בבית התובע במועד התאונה וסיפר לחוקר המשטרה כי התובע התכוון להעיר לנהג הטרקטורון שהרעיש ברחוב. זאת, בנוסף לעדות נהג הטרקטורון במשטרה, אשר סיפר כי התובע קפץ במפתיע אל הכביש עם הידיים פרושות וניסה לעצרו.



מאת עו"ד עזריאל רוטמן ודקלה ביינר

להכרה בנפגע תאונת דרכים גם כנפגע תאונת עבודה השלכה כספית משמעותית, במיוחד הואיל וקצבת נכות מעבודה גבוהה בשיעור ניכר מקצבת נכות כללית, ועל כך נוספת הזכאות של "נפגע עבודה" לתגמולים רבים ומגוונים, שרק הוא זכאי להם. על רקע זה מובן כי לנפגע תאונת דרכים יש אינטרס להוכיח שהאירוע מהווה גם תאונת עבודה.

לאחרונה הגשנו לבית הדין האזורי לעבודה תביעה להכיר בתובע שאנו מייצגים כנפגע תאונת עבודה בגין תאונת דרכים שאירעה לו. החוק מגדיר תאונת עבודה: "תאונה שארעה תוך כדי עבודתו ועקב עבודתו אצל מעבידו או מי מטעמו, ובעובד עצמאי – תוך כדי עיסוקו במשלח ידו ועקב עיסוקו במשלח ידו". חוק הביטוח הלאומי קובע חזקת סיבתיות לגבי תאונה שאירעה לעובד תוך כדי עבודה, שאז רואים אותה כתאונה שאירעה גם עקב העבודה, אם לא הוכח ההפך. הלכה פסוקה היא שיש להוכיח את תנאי הזמן ואת תנאי

קראו את פוליסה לפני כולם
www.polisa.news

חפשו אותנו
בפייסבוק ובטוויטר



פוליסה

קראו את חדשות הביטוח, הפנסיה והפיונסים - גם באתר
האתר פתוח למנויים בלבד. להרשמה לחצו כאן

כדאי לדעת

סוכנות הביטוח אורלן מציעה לסוכנים למכור ביטוחי חבויות באמצעות מורשה לידס



יוסי פריץ, מנכ"ל אורלן

בין מוצרי החבויות שמציעה אורלן – כיסוי למקצועות הרפואה, לספורטאים, לקבלני שיפוצים ולחברות ניקיון ואחזקה

- חשמלאים.
- מתקני מערכות מיזוג אוויר.
- שרברים, מתקני אינסטלציה ומתקני מערכות מתאים.
- הפרויקט נעשה בשיתוף עם סוכנות הביטוח קופר נינה.
- יצוין כי לשכת סוכני הביטוח, בשיתוף עם אנשי הביטוח אסף חגי פריי ועודד צורקס וחברת הביטוח איילון, מציעה שירות דומה, במסגרתו מציעה הלשכה לסוכנים לרכוש כיסויים מיוחדים בשוק הלונדוני – כאשר לא ניתן היה למצוא כיסוי אצל חברות הביטוח הישראליות.

- סוכנות הביטוח אורלן, מקבוצת מגדל, מציעה לסוכנים למכור ביטוחי חבויות באמצעות מורשה לידס. בהודעה שמשלחה לסוכנים נכתב: "אורלן רואה במיזם הזדמנות להגדלת חוג לקוחותיה".
- בין מוצרי החבויות שמציעה כעת הסוכנות ניתן למצוא:
- רפואה ומקצועות פרה רפואיים.
- ספורטאים.
- מפחקי ומנהלי אתרי בנייה, יועצי וממוני בטיחות.
- קבלני שיפוצים ואלומיניום.
- חברות שמירה ואבטחה.
- חברות ניקיון ואחזקה וכן מדברים.

מכרזים

נמל אשדוד יוצא במכרז למנהל השקעות חדש של החברה

■ ההשתתפות מותנה בניסיון בניהול השקעות של תיק בסך של 200 מיליון שקל וניהול נכסים כולל של 3 מיליארד שקל ■ המכרז פתוח עד ה-26 לחודש ■ החוזה יכול להימשך שבע שנים

את היקפו. פרט לרישיון לניהול תיקים, נמל אשדוד מתנה את הזכייה במכרז בהצגה של ניהול תיק אחר בשווי של 200 מיליון שקל ובעל סך נכסים מנוהלים של 3 מיליארד שקל. כך או כך, נמל אשדוד אינו מתחייב לרכוש את שירותיו של בעל ההצעה הנמוכה ביותר.

במכרז תינתן העדפה להצעת עסק בשליטת אישה בהתאם לסעיף 22' לחוק חובת המכרזים.

הצעות למכרז יתקבלו עד ה-26 בפברואר 2018 ויש להגישם בנמל אשדוד פיזית.



נמל אשדוד

נמל אשדוד יצא במכרז לקבלת הצעות לניהול תיקי ההשקעות של החברה. תקופת החוזה לניהול תהיה באורך של שנה, אך נמל אשדוד יכול לבחור להאריך את ההסכם עד לשמונה שנים מיום החתימה.

נמל אשדוד הודיע, כי הוא שומר את האופציה להרחיב את היקף השירותים שיינתנו לו על ידי חברת הניהול בשיעור של 25% מסך התמורה לשנה. במכרז לא יהיה זוכה בלעדי אלא השירות יפוצל בין כמה חברות ניהול.

בכמה כסף מדובר?
על פי תנאי הסף של המכרז אפשר להעריך

ג'ון גבע, הדר ושות' - עורכי דין ומגשרים
מחפש עבור לקוחותיו - סוכנויות ביטוח איכותיות ומבוססות
ו/או בתי השקעות מובילים



רכישה של תיקי ביטוח בכל ענפי הביטוח

נא לפנות לעו"ד ג'ון גבע בדוא"ל: john@geva-hadar.co.il
סודיות מובטחת

ביטוח בינלאומי / ישראל גלעד

הוועד האולימפי הבינלאומי רכש פוליסה לביטוח אולימפיאדת החורף בדרום קוריאא



רכש הגנה בסך של 800 מיליון דולר לכל אחד מהמשחקים, כדי להגן על השקעתו הנאמדת ביותר ממיליארד דולר

הוועד האולימפי הבינלאומי
The International Olympic Committee - IOC
רכש הגנה בסך של 800 מיליון דולר לכל אחד מהמשחקים, כדי להגן על השקעתו הנאמדת ביותר מ-1 מיליארד דולר. פוליסת הביטוח תשלם בגין מגוון של התרחשויות, הכרזת

הרי הפרמיה נעה בטווח של 16-24 מיליון דולר. חברת **Discovery Communications** שבבעלותה חברת השידור האירופאית **Eurosport** ומשדרת לראשונה את משחקי החורף, ערכה ביטוח סייבר בתנאים שלא פורסמו.

מלחמה, מלחמה בפועל או מעשה מלחמה. לא כל אירועי המלחמה האפשריים מכוסים בפוליסה, לדוגמה פריצה של מלחמה עולמית בה מעורבות מעצמות אינה מכוסה. עלות הביטוח מוערכת ב-2%-3% מהכסוי הכללי. אם גבול האחריות של המבטחים הוא 800 מיליון דולר,

ש"פ בין Generali UK ל-VSP Vision Care

הזרוע הבריטית של המבטח האיטלקי הבינלאומי **ג'נרלי** הגיעה להסכם עם **VSP Global** המספקת שירותים בתחום בריאות העין. מטרת שיתוף הפעולה היא העצמת הטיפול בעיניים של עובדים המבוטחים. הבדיקות שמבצעת VSP יכולות לתת לרופאים גילוי מוקדם למחלות כרוניות, כגון לחץ דם גבוה, כולסטרול גבוה וסכרת. גילוי מוקדם של מחלות נותן למעסיקים יתרונות, כגון הקטנת היעדרויות, הקטנת העלויות ושיפור התוצאות. הסכם זה מצרף את VSP לרשימת מומחי רווחה של ג'נרלי, הפועלים לטובת עובדים, הכוללת בריאות הנפש בעבודה, מכוני כושר ואימוני כושר וכן שירותי אבחון רפואי. הפעילות נעשית במסגרת **UK Employee Benefits, Generali** בתכנית הנקראת **Wellbeing Investment Matching** המיועדת לטיפול ברווחת עובדים.

כ-33% מהנזקים לספינות נגרמים מהתנגשויות

לקראת תחילת עונת השיט (ארה"ב) מנסה המבטח האמריקאי **The Travelers Companies Inc** לסייע למבוטחיו להקטין נזקים ומפנה את תשומת לבם לסיבות העיקריות לגרימת מקרי ביטוח. המידע המתפרסם הוא בגין תביעות שהמבטח קיבל בין השנים 2014-2017. הנתונים מראים כי התנגשויות היא האירוע הנמצא במקום הראשון ומהווה כ-33% מכלל האירועים. במקום השני - אירועים הנגרמים מרוחות ובמקום השלישי כשל מכני. הנזקים הגדולים ביותר נגרמים על ידי אש, במקום השני שקיעת הספינות ובמקום השלישי פגיעות ברק. המבטח מאמין כי תשומת לב גדולה יותר של בעלי הספינות, במיוחד בתחום ניווט וניהוג הספינות, תקטין את הנזקים. כדי לסייע לבעלי הספינות להקטין נזקים המבטח מפרסם באתרו <https://www.travelers.com/resources/boating> המלצות להתנהלות והתנהגות.

חברת זגגות הרכב הותיקה והגדולה בישראל

- חברת זגגות הרכב הותיקה בישראל עם 82 שנות ניסיון
- מלאי השמשות הגדול בארץ לכל סוגי הרכב: פרטיים, משאיות, אוטובוסים וצמ"ה
- מערך השירות המתקדם והמקיף ביותר הכולל 8 סניפים בבעלותנו ו-30 תחנות בפריסה ארצית



סוכני ביטוח? לכו על הכי בטוח!

נשמח לעמוד לשירותכם גם במוקד המידע:

03-6507777, 1-800-404505

מנהלת שירות, סופי - office@autoglass.co.il



סאפיינס רוכשת את Adaptik האמריקאית, ספקית תוכנה לניהול ביטוח אלמנטרי

■ סכום העסקה: כ-20 מיליון דולר ■ רכישה זו, כך נמסר, תאפשר לסאפיינס לספק פלטפורמת פתרונות מקיפה ומבוססת דיגיטל לחברות ביטוח אלמנטרי בצפון אמריקה, בנוסף תשפר את מעמדה התחרותי של סאפיינס ותאפשר לחברה להגדיל מהר יותר את נתח השוק שלה בשוק חשוב זה

יותר בארה"ב, תוך הרחבת טווח היכולות של המותאמות במיוחד לאזורים מקומיים, ותוך דגש על שוקי ביטוח החיים, הפנסיה והאלמנטרי. "חברת Adaptik הייתה רכישה אטרקטיבית מאוד עבורנו הודות לפורטפוליו המוצרים שלה, לקהל לקוחותיה ולצוות המנוסה והמוכשר שלה. חברות בתחומי הביטוח האלמנטרי שתרות אחר תוצרת מוצרים גמישה, יזכו לשירות טוב יותר בזכות הפלטפורמה החדשה שלנו, המוצעת כחבילה אחת או כמודולים עצמאיים. בנוסף, החברות יוכלו לבחור בין הטמעה מבוססת ענן, לבין האופציה המסורתית יותר. גמישות זו תאפשר לחברות הביטוח להשביע בצורה הטובה ביותר את צרכיהם הפיננסיים והתפעוליים", סיכם על-דור.

לדברי ג'ון פטיט, שותף מייסד ומנכ"ל Adaptik, "כחלק מסאפיינס, צוות Adaptik ולקוחותיו יקבלו גישה למשאבים נרחבים ולרשת עולמית של קשרים ענפים. על ידי שילוב הפתרונות שלנו כחלק מפלטפורמה מובילה, יכולות מערכת ניהול הפוליסות ומערכת החיוב שלנו יהיו מותאמות לעתיד, משולבות ומקיפות. אנו מצפים שהמעבר לסאפיינס יתנהל בצורה חלקה שתבטיח מתן שירות יעיל לקהל לקוחותינו".

כולה צפויות להסתכם ביותר מ-12 מיליון דולר. סאפיינס מצפה שעסקה זו תתרום לרווחי החברה החל מ-2019.

לדברי רוני על-דור, נשיא ומנכ"ל סאפיינס, "רכישת אדפטיק סינרגטית ליכולות העכשוויות של סאפיינס, ומאפשרת לנו להציע פלטפורמת ביטוח דיגיטלית, מודרנית ומקיפה יותר לשוק הביטוח האלמנטרי. פלטפורמה זו תהיה שילוב מנצח של שלושה מרכיבים חזקים: Adaptik Billing ו-Policy Stream Claims, יחד עם הפתרונות הדיגיטליים הקיימים של סאפיינס לבניה עסקית ואנליטיקה, פלטפורמת התקשורת דיגיטלית, והטמעה מבוססת ענן.

"אנו ממשיכים להעמיק את פעילותנו בשוק הביטוח בצפון אמריקה, שהוא שוק מרכזי להרחבתה המתוכננת של סאפיינס. במטרה להעניק שירות טוב יותר לשוק המבטחים הקטנים והבינוניים, רכשנו ב-2016 את חברת Maximum Processing ואת תוכנת ה-Stingray System שלה. בהמשך, רכשנו בתחילת 2017 את StoneRiver במטרה להעניק שירות גם לפלח שוק של מבטחים בינוניים וגדולים יותר. כעת, הודות לרכישת Adaptik יאפשרו לנו רכישות אלה לבסס את נוכחותנו בצורה טובה

חברת התוכנה סאפיינס, ספקית פתרונות תוכנה בתחום הביטוח והפיננסים, חתמה על הסכם לרכישת 100% ממניות חברת Adaptik האמריקאית, ספקית של תוכנה לניהול ביטוח אלמנטרי (P&C), תמורת סכום כולל של כ-19.5 מיליון דולר. רכישה זו, כך נמסר, תאפשר לסאפיינס לספק פלטפורמת פתרונות מקיפה ומבוססת דיגיטל לחברות ביטוח אלמנטרי בצפון אמריקה, בנוסף תשפר את מעמדה התחרותי של סאפיינס ותאפשר לחברה להגדיל מהר יותר את נתח השוק שלה בשוק חשוב זה.

חברת Adaptik מציעה מוצרים לניהול פוליסות וגבייה למבטחים בתחום הביטוח האלמנטרי לניהול ענפי ביטוח פרט וביטוח מסחרי.

בסאפיינס מציינים, כי רכישה זו היא האחרונה בשורה של רכישות ויוזמות אסטרטגיות שביצעה החברה, שמטרתן לספק לשוק הביטוח האמריקאי פלטפורמה מקיפה, מודולרית ומשולבת של פתרונות דיגיטליים לעולם הביטוח האלמנטרי. כעת תוכל סאפיינס להציע פלטפורמה מלאה, או לחלופין מודולים עצמאיים, שיעניקו פתרונות לצרכיהם של מבטחים בתחומם, ללא תלות בגודל החברה או בענפי הביטוח בהם היא עוסקת. ההכנסות (Non-GAAP) של Adaptik ל-2017

ביטוח נסיעות לחו"ל זה PassportCard



PassportCard



משתמשים בכרטיס בלי להוציא כסף מהכיס

באמצעות פספורטקארד ישראל - סוכנות לביטוח כללי (2014) בע"מ
החברה המבטחת - הפניקס חברה לביטוח בע"מ | בכפוף לתנאי הפוליסה, חריגה וסייגיה | בכפוף למגבלות השימוש בכרטיס

מבטחים ומבוטחים

נשיא הלשכה ליאור רוזנפלד פועל להכשרת עולים חדשים כסוכני ביטוח

■ לדבריו, במכתב לח"כ קסניה סבטלובה: עולים חדשים רבים, בפרט מברית המועצות לשעבר, מגיעים לארץ עם תואר ראשון בכלכלה, ראיית חשבון, בנקאות ועוד - תארים אשר הינם רלוונטיים למקצוע הביטוח ■ ועדת העלייה, קליטה ותפוצות של הכנסת תדון בכך השבוע



ח"כ קסניה סבטלובה

חשבון, בנקאות ועוד. תארים אשר הינם רלוונטיים למקצוע הביטוח ואשר יכולים לאפשר להם לקבל פטורים מחלק ממבחני היסוד לקורס לימודי הביטוח. עוד הוסיף רוזנפלד כי יש לבחון שיתוף פעולה לקידום מיזם מיוחד של העמקת הידע לקבלת רישיון סוכן ביטוח בקרב העולים החדשים ולבחון אפשרויות כיצד ניתן לסייע לעולה החדש לרכוש מקצוע זה, כולל כיצד ניתן לסייע לו לאחר קבלת הרישיון להיקלט במקומות עבודה מתאימים ולהתמחות בסוכנויות ביטוח בפריסה ארצית לפי אזור המגורים.

ועדת העלייה, קליטה ותפוצות של הכנסת תקיים השבוע דיון בנושא: הקניית מקצוע סוכן ביטוח לעולים חדשים ושילובם בשוק העבודה. זאת, בעקבות מכתב ששלח בשבוע שעבר ליאור רוזנפלד, נשיא לשכת סוכני הביטוח, לח"כ קסניה סבטלובה (המחנה הציוני), בו הציע סיוע בשילוב עולים חדשים ברכישת מקצוע סוכן הביטוח ושילובם בשוק העבודה.

לדבריו, עולים חדשים רבים בפרט מברית המועצות לשעבר, מגיעים לארץ עם תואר ראשון בכלכלה, ראיית

לשכת סוכני הביטוח במחוז צפון העניקה את הוקרה למיקי קופל

האות הוענק על תרומתו ועשייתו רבת השנים למען סוכני הביטוח בישראל

חיפה והצפון. האות מצטרף לזכייתו של קופל גרופ במקום הראשון בסקר שערכה לאחרונה לשכת סוכני הביטוח בקרב חברות המספקות שירותים נלווים (ריידרים) לסוכני הביטוח. מקופ גרופ נמסר: "זו גאווה גדולה לקופל גרופ שעובדת שנים רבות בשיתוף פעולה מלא עם הלשכה ומלווה את כלל סוכני הביטוח בארץ".

מיקי קופל, מנכ"ל קופל גרופ קיבל את הוקרה בכנס לשכת סוכני הביטוח של מחוז צפון, שהתקיים בחיפה בשבוע שעבר. את אות ההוקרה על תרומתו ועשייתו רבת השנים למען סוכני הביטוח בישראל העניקו לו סוכני הביטוח אניה לוין - יו"ר סניף חיפה, ח'טיב מוחמד - יו"ר סניף טבריה, גליל והעמקים ומיכה אדוני - יו"ר מחוז



מימין: ח'טיב מוחמד, אניה לוין, מיקי קופל ומיכה אדוני

עו"ד רועי דבורין מונה ליועץ המשפטי הראשי ולמזכיר החברה בהכשרה

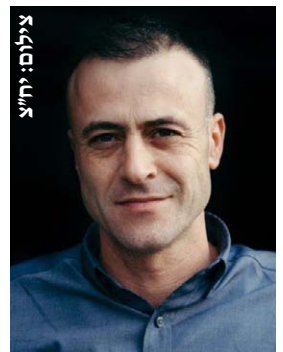
■ דבורין חזר לאחרונה לכהן כיועץ המשפטי הראשי ומזכיר החברה, לאחר שפרש ממנה בתחילת 2017 ■ שמעון מירון, מנכ"ל הכשרה: הצלחתו היא הצלחתנו

עו"ד רועי דבורין מונה ליועץ המשפטי ולמזכיר החברה בחברת הכשרה. דבורין חזר לאחרונה לכהן כיועץ המשפטי הראשי ומזכיר החברה, לאחר שפרש ממנה בתחילת 2017 מטעמים אישיים. הוא כיהן בעבר בתפקידים אלה בין השנים 2009-2017.

בהכשרה מציינים, כי החלטת החברה להחזיר לשורותיה את עו"ד דבורין הינה מתוך מטרה לשפר את תחום הייעוץ המשפטי והציות בחברה ולייעל את התהליכים העסקיים והאסטרטגיים של פעילותה.

עוד נמסר, כי "לדבורין ניסיון עשיר בתחום דיני חברות וניירות ערך ובתחום הביטוח וההשקעות. המחלקה המשפטית בניהולו נותנת מענה מקצועי לכל אגפי החברה בפעילותם השוטפת, לרבות לחברי ההנהלה ולדירקטוריון ובכלל זה גם מזכירות החברה. כמו כן, אחראי עו"ד דבורין על ניהול מערך הציות, הרגולציה והאכיפה הפנימית".

שמעון מירון, מנכ"ל הכשרה, מסר: "לאור היכרותי המקצועית רבת השנים עם עו"ד דבורין, אני מברך על חזרתו לחברה ומאחל לו הצלחה רבה בתפקידו. חזרתו לחברה היא אך טבעית ותיתן רוח גבית לפעילותה. ברור מאליו כי הצלחתו היא הצלחתנו ומבחינה זו מינויו תואם את אסטרטגיית החברה, שכן יכולותיו המקצועיות ידועות ומוכרות לנו היטב".



עו"ד רועי דבורין